

Spehl

## Partner werden in der Anwaltskanzlei

---

Dieses Werk umfasst Beiträge von 31 prominenten Juristinnen und Juristen aus Kanzleien, Unternehmen und Personalberatung rund um das Thema „Wie werde ich Partner in einer Anwaltskanzlei?“ Im Focus stehen dabei die bereits etablierten Partnerinnen und Partner aus internationalen Wirtschaftskanzleien, aber auch aus Kanzleien mittlerer Größe, aus Deutschland, Österreich, Schweiz und USA. Die Palette reicht von erfahrenen, langjährigen Partnern bis zu eher frisch gekürten. Die Verfasser vermitteln ihre persönlichen Erfahrungen und geben wertvolle Ratschläge für die eigene Karriere. Aus dem Inhalt: Nicht Ehe, aber tiefgreifende Freundschaft • Ohne Plan, aber nicht planlos • Partner werden – Partner sein • Ein Deutscher in New York • Inspiration und Transpiration • Blick des Personalberaters • Am besten durch Handschlag • Die extra Meile Dr. Stephan J. Spehl, LL.M. ist Rechtsanwalt und Partner einer internationalen Wirtschaftskanzlei. Ihm ist es gelungen, namhafte Anwaltskolleginnen und -kollegen für dieses Projekt zu gewinnen.



**39,00 €**

36,45 € (zzgl. MwSt.)

*sofort versandfertig, Lieferzeit: 1-3  
Werktag*

---

**Artikelnummer:** 9783406684548

**Medium:** Buch

**ISBN:** 978-3-406-68454-8

**Verlag:** C.H.Beck

**Erscheinungstermin:** 27.06.2016

**Sprache(n):** Deutsch

**Auflage:** 2. überarbeitete und  
erweiterte Auflage 2016

**Produktform:** Kartoniert

**Gewicht:** 377 g

**Seiten:** 336

**Format (B x H):** 128 x 193 mm

