

Spörer

Mediation durch Einzelcoaching für Paare und Familien

Ein Lehrsatz der Familienmediation betont die Fähigkeit des Individuums zu einer Lösungsfindung bezügl. der eigenen Angelegenheiten. Diese setzen sich zusammen aus eigenen Erfahrungen, Einschätzungen, Hoffnungen, Befürchtungen wie auch zukünftigen Aussichten. Subjektive Bedürfnisse sind somit in Einzelgesprächen bestmöglich recherchierbar und bearbeitbar. Von daher braucht Mediation außer dem Dreiergespräch speziell auch Elemente des Einzelcoachings zur Erarbeitung von einigungsrelevanten Gesprächsanteilen. Dieser Band unterstreicht die Bedeutung von Coachingelementen in der Mediation und beleuchtet außerdem die Zukunftsgestaltung als integralen Bestandteil der Mediationsarbeit über das rechtswirksame Scheidungsurteil hinaus.

Ein Lehrsatz der Familienmediation betont die Fähigkeit des Individuums zu einer Lösungsfindung bezügl. der eigenen Angelegenheiten. Diese setzen sich zusammen aus eigenen Erfahrungen, Einschätzungen, Hoffnungen, Befürchtungen wie auch zukünftigen Aussichten. Subjektive Bedürfnisse sind somit in Einzelgesprächen bestmöglich recherchierbar und bearbeitbar. Von daher braucht Mediation außer dem Dreiergespräch speziell auch Elemente des Einzelcoachings zur Erarbeitung von einigungsrelevanten Gesprächsanteilen. Dieser Band unterstreicht die Bedeutung von Coachingelementen in der Mediation und beleuchtet außerdem die Zukunftsgestaltung als integralen Bestandteil der Mediationsarbeit über das rechtswirksame Scheidungsurteil hinaus. Der Inhalt - Mediation und das Phänomen der Einzelbetreuung - Das Einzelgespräch als Ausgangspunkt Individueller Wertschöpfung und Lösungsfindung - Curriculare Konsequenzen Die Zielgruppen - Mediator*innen, Berater*innen, Coaches Der Autor Dr. Thomas Spörer – Leiter des „Projekt VIA“ – Instituts für kooperative Lösungsstrategien mit Hauptsitz in Stuttgart. Studium der Erziehung – und Verhaltenswissenschaften an der Universität Tübingen. Wissenschaftliche Mitarbeit am „Harvard Negotiation Project“ in Cambridge, Mass, USA und Alumni des „Harvard Institute on Negotiation“.



14,99 €

14,01 € (zzgl. MwSt.)

Lieferfrist: bis zu 10 Tage

Artikelnummer: 9783658333904

Medium: Buch

ISBN: 978-3-658-33390-4

Verlag: Springer

Erscheinungstermin: 17.04.2021

Sprache(n): Deutsch

Auflage: 1. Auflage 2021

Serie: essentials

Produktform: Kartoniert

Gewicht: 103 g

Seiten: 54

Format (B x H): 148 x 210 mm

