

Reibold

Reibold, D: Verkäufertraining

Die meisten Faktoren, die den Erfolg von Spitzenverkäufern ausmachen, lassen sich trainieren und damit verbessern, beispielsweise Kreativität und Selbstbewusstsein. Die trainierbaren Faktoren haben gleichzeitig den größten Anteil am Verkaufserfolg. Verkaufserfolg ist also lernbar! Und dieses Buch zeigt, wie Verkaufserfolg zu vermitteln ist. Es bietet Themen und Übungen, die auf Erfahrungen aus über 20jähriger Verkaufstätigkeit beruhen.



68,00 €

63,55 € (zzgl. MwSt.)

Lieferfrist: bis zu 10 Tage

Artikelnummer: 9783816916505

Medium: Buch

ISBN: 978-3-8169-1650-5

Verlag: Expert-Verlag GmbH

Erscheinungstermin: 01.01.1998

Sprache(n): Deutsch

Auflage: durchgesehene Auflage

Serie: expert Training

Produktform: Kartoniert

Gewicht: 626 g

Seiten: 430

Format (B x H): 148 x 210 mm

