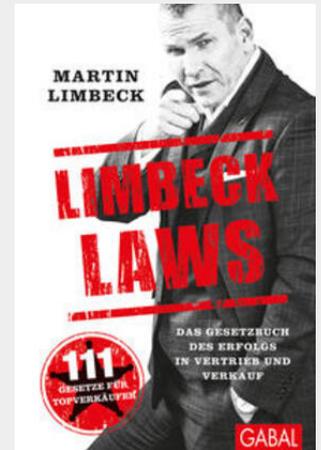


Limbeck

Limbeck Laws

Das Gesetzbuch des Erfolgs in Vertrieb und Verkauf

In Limbeck Laws bringt Bestsellerautor Martin Limbeck sie glasklar auf den Punkt – die 111 wirksamsten Stellschrauben für den Vertriebserfolg. Der profilierte Verkaufsexperte verkörpert wie kein Zweiter die Denke, die Verkäufer zu Spitzenverkäufern macht. Seine Laws sind zugleich die Essenz seiner persönlichen Prinzipien: klare Werte, absolute Ehrlichkeit, faire Deals und nachhaltige Beziehungen sind seine Erfolgsgeheimnisse im Verkauf. Das Buch ist ein Garant für ein effizientes und gezieltes Tuning jedes Verkäufers.



22,90 €

21,40 € (zzgl. MwSt.)

*sofort versandfertig, Lieferzeit: 1-3
Werktage*

Artikelnummer: 9783869367217

Medium: Buch

ISBN: 978-3-86936-721-7

Verlag: GABAL Verlag GmbH

Erscheinungstermin: 19.09.2016

Sprache(n): Deutsch

Auflage: 2. Auflage 2016

Serie: Dein Business

Produktform: Gebunden

Gewicht: 612 g

Seiten: 264

Format (B x H): 157 x 233 mm

